

Die frühzeitige Planung der Praxisübergabe ist erfolgsentscheidend. Es stehen Entscheidungen an, die gut vorbereitet sein sollten. Der Übergabeprozess ist sehr komplex - es gibt zahlreiche Möglichkeiten, Ihr optimales Übergabemodell zu gestalten. Insbesondere, um für Ihre Praxis einen guten Preis zu erzielen, bedarf es einer rechtzeitigen Vorbereitung, denn Fehler im Nachfolgeprozess sind zeit- und kostenintensiv.

PVS forum

[Frau Ursula Apitzsch](#)

Tel.: 0208 4847-344

E-Mail: [pvs-forum@ihre-pvs.de](mailto:pvs-forum@ihre-pvs.de)

## Inhalte im Überblick

- » Aktive und anonyme Käufersuche
- » Praxisbewertung
- » Rechtliche Voraussetzungen
- » Zulassungsrechtlichen Rahmenbedingungen
- » Praxisindividuelle Chancen und Vorbereitungen

## Weitere Details

Seminar-Nr.:	M41
Termin:	Mittwoch, 18.03.2020 15:00 - 18:00 Uhr
Ort:	PVS forum Remscheider Str. 16 45481 Mülheim an der Ruhr
Kosten:	50 EUR Mitglieder 90 EUR Nichtmitglieder
Referent/in:	Peter Breuer (Experte für den Bereich Praxisübernahme und -abgabe) Stefan Spieren MBA (Arztpraxis Spieren und Kollegen, Facharzt für Allgemeinmedizin und Allgemeinchirurgie) Michael Frehse, RA (Fachanwalt für Medizinrecht, Kanzlei am Ärztehaus)