

Die frühzeitige Planung der Praxisübergabe ist erfolgsentscheidend. Es stehen Entscheidungen an, die gut vorbereitet sein sollten. Der Übergabeprozess ist sehr komplex - es gibt zahlreiche Möglichkeiten, Ihr optimales Übergabemodell zu gestalten. Insbesondere, um für Ihre Praxis einen guten Preis zu erzielen, bedarf es einer rechtzeitigen Vorbereitung, denn Fehler im Nachfolgeprozess sind zeit- und kostenintensiv.

PVS forum

[Frau Ursula Apitzsch](#)

Tel.: 0208 4847-344

E-Mail: pvs-forum@ihre-pvs.de

Inhalte im Überblick

(drei Abschnitte: à 45 Minuten und 10 Minuten Fragezeit)

- » aktive und anonyme Käufersuche
- » Praxisbewertung
- » rechtliche Voraussetzungen
- » zulassungsrechtliche Rahmenbedingungen
- » praxisindividuelle Chancen und Vorbereitungen
- » geeignetes Übergabemodell gestalten

Weitere Details

Seminar-Nr.: F71-24

Termin: Mittwoch, 30.10.2024
15:00 - 18:00 Uhr

Ort: PVS forum
Solinger Str. 10
45481 Mülheim an der Ruhr

Kosten: 50

Referent/in: Peter Breuer (Experte für den Bereich Praxisübernahme und -abgabe)
Michael Frehse (Rechtsanwalt, Fachanwalt für Medizinrecht)
Stefan Spieren MBA (Facharzt für Allgemeinmedizin und Facharzt für Allgemeinchirurgie)